



Vacature: Business Developer Twente - met sterke kennis van en gevoel voor het gebied

MarketingOost werkt aan sterke regio's in Overijssel waar economie, leefomgeving en maatschappelijke waarde met elkaar in balans zijn. We verbinden overheden, ondernemers en maatschappelijke partners rond gezamenlijke ambities en vertalen die naar concrete programma's en projecten. Dat doen we met data, strategie, creativiteit en een stevig regionaal netwerk.

Voor Twente zoeken wij een Business Developer die kansen ziet, keuzes durft te maken en deze weet te vertalen naar impactvolle projecten.

Jouw rol

Als Business Developer Twente ben jij verantwoordelijk voor het ontwikkelen en opzetten van projecten en proposities die bijdragen aan de toekomst van de regio Twente. Je werkt vanuit kansen die leven in het gebied en weet deze te vertalen naar concrete initiatieven met draagvlak, structuur en financiering.

Je bent geen relatiemanager, maar een ontwikkelaar: je komt in beeld wanneer een kans rijp is om te worden verdiept en gerealiseerd.

BUSINESS DEVELOPER TWENTE **24-32 UUR**

Wat ga je doen?

Ontwikkeling & projectopzet (kern van je functie)

- Je selecteert en verdiept kansen die bijdragen aan de ambities voor Twente (o.a. vrijetijdseconomie, talent, leefomgeving en cross-overs met andere sectoren).
- Je ontwikkelt projecten en proposities: van idee naar heldere scope, doelstellingen, partnerschap en aanpak.
- Je bouwt coalities rond een kans en organiseert draagvlak, financiering en governance.
- Je zet projecten op en begeleidt de start; uitvoering draag je waar passend over aan collega's of partners.

Werken vanuit het gebied

- Je werkt vanuit een goed begrip van wat er speelt in Twente: belangen, dynamiek en timing.
- Je gebruikt signalen uit het gebied (o.a. via gebiedsadviseurs en partners) om kansen te duiden en te prioriteren.
- Je voert gerichte gesprekken met sleutelspelers wanneer dat nodig is voor ontwikkeling of besluitvorming.

Samenwerking & organisatie

- Je werkt nauw samen met gebiedsadviseurs, die verantwoordelijk zijn voor structureel relatiebeheer en signalering.
- Je schakelt met collega's uit Strategie, Onderzoek & Innovatie, Branding en Stakeholdermanagement.
- Je bewaakt de aansluiting van projecten bij bredere visies, programma's en strategische doelen.



Wie ben jij?

Je bent een ontwikkelaar met overzicht en lef. Iemand die energie krijgt van het bouwen aan iets nieuws en het organiseren van samenwerking rond een duidelijke ambitie. Je herkent jezelf in het volgende:

- HBO/WO werk- en denkniveau
- Ervaring met business development, programmamanagement of projectontwikkeling
- Je kunt kansen analyseren en vertalen naar concrete voorstellen
- Je durft keuzes te maken en richting te geven
- Je beweegt je gemakkelijk in een publiek-private omgeving
- Je communiceert helder en overtuigend, op verschillende niveaus

Ervaring met of affiniteit met regionale ontwikkeling, vrijetijdseconomie of gebiedsgerichte vraagstukken is een pré.

Wat bieden wij jou?

- Een inhoudelijk stevige ontwikkelrol met zichtbare impact op Twente
- Ruimte om te bouwen, te pionieren en richting te geven
- Samenwerking met bevlogen professionals binnen en buiten MarketingOost
- Een organisatie waar strategie, data en uitvoering samenkomen
- Ruimte voor persoonlijke en professionele ontwikkeling

Interesse?

Zie jij jezelf als de Business Developer die kansen in Twente weet om te zetten in concrete projecten? Stuur vóór 31 januari je sollicitatie naar werkenbij@marketingoost.nl of neem contact op met Adam Butler, Merkgeregisseur Twente, via 06 26 02 49 14.

Wil je meer weten over waar wij als MarketingOost naartoe werken? Lees dan ons [Ambitiedocument 2030](#) en ontdek waar jij straks onderdeel van kunt zijn.